



ESPECIALIDADES EN LA CONTRATACIÓN EN LOS SECTORES EXCLUÍDOS

Programa cualificado de formación práctica avanzada para la aplicación del Real Decreto Ley 3/2020

Transposición de la Directiva 2014/25

**¿CUÁNDO SE CONTRATA COMO SECTOR EXCLUIDO Y CUANDO NO?
EMPRESAS O ENTIDADES LICITADORAS, CAPACIDAD Y CLASIFICACIÓN.**

PREPARACIÓN Y DOCUMENTACIÓN DEL CONTRATO POR EL PODER ADJUDICADOR

**¿COMO SE JUSTIFICA LA NECESIDAD DE UN CONTRATO? LA PREPARACIÓN DE LA LICITACIÓN.
LA ADJUDICACIÓN DEL CONTRATO. PROCEDIMIENTOS ¿QUÉ DURACIÓN PUEDE TENER?**

¿CUÁNDO UN FRACCIONAMIENTO ES LÍCITO?

¿QUÉ ES LA VINCULACIÓN AL OBJETO DEL CONTRATO?

¿CUÁNDO ESTAMOS OBLIGADOS A RECHAZAR UNA OFERTA POR SER ANORMALMENTE BAJA?

¿QUE OBLIGACIONES SOCIALES, LABORALES Y MEDIOAMBIENTALES DE LOS LICITADORES

DEBEMOS CONTROLAR QUE SE CUMPLEN?

¿QUÉ ES LA RELACIÓN CALIDAD-PRECIO?

¿CÓMO SE DIVIDE EL OBJETO DE UN CONTRATO EN LOTES O SE JUSTIFICA SU NO DIVISIÓN?

¿QUÉ CONDICIONES DE EJECUCIÓN SON VÁLIDAS Y SUFICIENTES?

¿CÓMO SE MODIFICA UN CONTRATO?

RÉGIMEN DE INVALIDEZ DE LOS CONTRATOS

Dirección técnica:



Organiza:



Madrid 23 de abril de 2020 - Barcelona 5 de mayo de 2020

PROGRAMA

09.00 Recepción de asistentes.

09.15 PREPARACIÓN Y DOCUMENTACIÓN DEL CONTRATO POR EL PODER ADJUDICADOR.

Consultas preliminares del mercado.
Concepto Art 41 y 62 RDL VS 115 y 70 LCSP
Contenido básico. Contenido complejo. Ejemplos prácticos
La definición del objeto del contrato y las claves del fraccionamiento del contrato. Especial referencia a la previsión de los arts. 52.2 y 5.3 RDL 3/2020
La división en lotes del objeto del contrato
Las variantes
Los pliegos de condiciones y su contenido básico
La subrogación ¿Cuándo y cómo opera?
¿Cómo reflejarla en el condicionado?
El precio del contrato y su necesario desglose. Cómo cumplir con el art. 43.5 RDL
El plazo de duración de los contratos y sus excepciones.
Duración máxima
Obligatoriedad de las prórrogas. Plazos parciales
Problemas frecuentes en la determinación del plazo
Los bonus por cumplimiento de objetivos
Penalidades por retraso. El contenido mínimo del contrato
Los contratos reservados

10.45 LA PREPARACIÓN DE LA LICITACIÓN.

El perfil de contratante
La obligación de publicidad de información obligatoria
Los anuncios periódicos indicativos. Emplazamientos.
Elaboración del anuncio de licitación
Los anuncios de formalización de contratos
Los anuncios de transparencia previa voluntaria
Errores e incidencias en los anuncios y soluciones posibles
La ausencia de puesta a disposición electrónica de los pliegos y sus consecuencias prácticas
La prórroga del plazo en caso de modificaciones del condicionado y otras incidencias. Las aclaraciones durante la licitación

11.30 Pausa café.

12.00 LA SELECCIÓN DE LICITADORES Y CANDIDATOS. LAS EMPRESAS O ENTIDADES LICITADORAS. CAPACIDAD Y CLASIFICACIÓN.

Medios de acreditación de la solvencia, su previsión en el condicionado.
Criterios de selección cualitativa de candidatos y licitadores.
La clasificación y la regulación especial del RDL.
Documentación acreditativa del cumplimiento.
Integración de la solvencia por medios externos y sus limitaciones.
Limitación de la subcontratación
Compatibilidad y conflicto de intereses. Agrupaciones de empresas
Clasificación de empresas
La confidencialidad de las ofertas (art. 28 RDL 3/2020)

13.15 LA ADJUDICACIÓN DEL CONTRATO.

Fijación de los criterios de adjudicación. Reglas generales y novedades
Principales
Criterios de adjudicación
La vinculación del objeto del contrato
Reglas especiales para contratos de prestaciones de carácter intelectual y servicios del Anexo I
El precio como factor determinante
La regulación de las mejoras
Los criterios sociales
Los umbrales en los criterios de adjudicación y sus problemáticas. El desempate
Ofertas anormalmente bajas:
Cómo reflejarlas cuando existe criterio precio/varios criterios
Procedimiento de exigencia de justificación
Justificación y análisis
La preferencia de ofertas comunitarias en suministros
El desistimiento y la renuncia

14.30 Almuerzo libre.

16.00 PROCEDIMIENTOS DE ADJUDICACIÓN.

El procedimiento abierto, restringido, negociado sin publicidad
El diálogo competitivo, la Asociación para la innovación
Los concursos de proyectos

17.00 TÉCNICAS DE RACIONALIZACIÓN. COMPRAS CONJUNTAS. ACUERDOS MARCO.

Sistemas dinámicos de adquisición. Subastas y catálogos electrónicos.

LA EJECUCIÓN DEL CONTRATO.

La inclusión de al menos una condición de ejecución
Garantía de cumplimiento de obligaciones medioambientales, laborales y sociales. La posibilidad de imposición de penalidades y extinción del contrato.

La subcontratación
La modificación del contrato
Tipología de modificaciones permitidas, modificaciones previstas y no previstas
La regulación de las modificaciones subjetivas

RÉGIMEN DE INVALIDEZ DE LOS CONTRATOS.

Las reclamaciones en los procedimientos de adjudicación de contratos ante los tribunales de recurso especial. El arbitraje como posibilidad de solución de conflictos

18.00 COLOQUIO.

18.30 Clausura del curso

FORMAS DE INSCRIPCIÓN

Telefónica: 669 521 789
e-mail: inscri@renher.es

PRECIO, DESCUENTOS Y TARIFAS ESPECIALES

Precio del curso **577 € + 21 % I.V.A.**

En caso que de su Institución o empresa, deseen asistir varias personas, LA 4ª INSCRIPCIÓN SERÁ GRATUITA.

Si Ud. ya ha venido a alguno de nuestros cursos, tendrá un 10% de DESCUENTO por ser antiguo cliente.

FORMA DE PAGO

Transferencia Bancaria CAIXABANK
Titular: ODRICERIN & ASOCIADOS
Nº C.C. ES80 2100 3737 0222 0037 4365

CANCELACIONES

Toda cancelación recibida una semana antes de la celebración del curso, tendrá derecho a la devolución de los derechos de inscripción descontando un 10 % en concepto de gastos.

Las bajas posteriores a este plazo, recibirán un bono de asistencia para cualquier otra conferencia con los necesarios ajustes de precio en su caso. En cualquier momento, una persona inscrita puede ser sustituida por otra de la misma empresa.ⁱ

FECHAS Y LUGAR DE CELEBRACIÓN

Madrid, 23 de abril de 2020
HOTEL GRAN VERSALLES Calle Covarrubias 4-6
28010 Madrid

Barcelona, 5 de mayo de 2020
HOTEL H10 Itaca Avenida de Barcelona 22
08015 Barcelona

CERTIFICADO DE ASISTENCIA

Todos los alumnos, recibirán un diploma acreditativo de su asistencia a este curso.

FORMACIÓN INTERNA

Renher & Asociados, a través de su departamento de Formación Interna, le ofrece acciones acordes con las necesidades específicas de su entidad.

BONIFICACIONES

Esta formación puede ser bonificada a través de los créditos de la Fundación Estatal para la Formación en el Empleo. Contamos con un servicio de bonificación de esta formación. Si tiene interés en la misma, pónganse en contacto con Mar González 915102326 m.gonzalez@consultae.es.

BOLETÍN DE INSCRIPCIÓN CURSO SECTORES EXCLUÍDOS

Nombre.....Apellidos.....

Nombre.....Apellidos.....

Cargo.....

Empresa.....

Dirección.....Código postal.....

CIF.....Teléfono de contacto.....

E-mail.....Nº empleados.....

Remitan la factura a:.....

Reserven plaza curso Madrid

Reserven plaza curso Barcelona